

Sinergi Kerjasama Vacanator

Kolaborasi Lokal untuk Pengalaman Wisata yang Lebih Baik dan Berkelanjutan

Pendahuluan

Vacanator hadir sebagai platform inovatif berupa website vacanator.com yang mendukung pelaku usaha lokal, khususnya para Driver freelancer pariwisata (Driver-guide), dalam industri pariwisata Bali. Dengan berbagai fitur unggulan serta kelengkapan fasilitas pembayaran, platform Vacanator sangat memadai untuk mencapai tujuan memperkuat posisi pelaku usaha lokal yang tergabung dalam Vacanator di pasar global yang semakin kompetitif.

Visi dan Misi

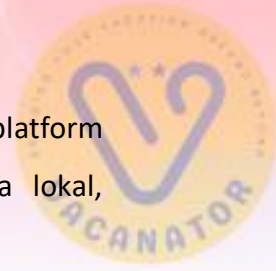
Visi Vacanator

1. Vacanator menjadi salah satu penyelenggara tour dan travel lokal terbaik yang mendukung keberlanjutan pariwisata budaya Bali.
2. Kami berkomitmen untuk menjaga dan melestarikan keunikan budaya lokal dan memberikan pengalaman terbaik bagi wisatawan.
3. Membangun komunitas lokal yang positif dan kuat untuk meningkatkan kesejahteraan bersama dan keberlangsungan usaha lokal di dalam bisnis global.

Dengan visi ini, Vacanator bertekad untuk menjadikan Bali sebagai destinasi wisata yang tidak hanya menarik tetapi juga berkelanjutan, di mana budaya lokal tetap hidup dan dihargai. Kami percaya bahwa dengan dukungan komunitas yang kuat, kita dapat menciptakan lingkungan pariwisata yang saling mendukung dan menguntungkan semua pihak.

Misi Vacanator

Dalam upaya mencapai visi kami, misi yang kami emban mencakup berbagai aspek strategis yang mendukung keberlanjutan pariwisata Bali dan peningkatan kualitas hidup pelaku usaha lokal, antara lain:



1. **Menjadi Solusi Digital yang Efektif:** Kami berkomitmen untuk membangun platform yang mendukung kerja sama saling menguntungkan dengan pelaku usaha lokal, memfasilitasi kemudahan akses dan operasional bisnis.
2. **Membangun Komunitas yang Kuat dan Berkelanjutan:** Bekerja sama dengan pelaku usaha lokal dalam membangun komunitas yang selaras dan berkelanjutan, bertujuan untuk memperkuat ikatan sosial dan ekonomi yang positif.
3. **Standarisasi Produk dan Layanan Jasa:** Menerapkan standar produk dan layanan jasa yang berkualitas untuk menjamin pengalaman terbaik bagi wisatawan serta meningkatkan reputasi pelaku usaha lokal.
4. **Standarisasi Harga dan Biaya:** Menetapkan harga dan biaya yang adil dan kompetitif untuk produk dan layanan jasa pariwisata, memastikan kepuasan dan kepercayaan wisatawan.
5. **Pendidikan dan Pelatihan:** Menyelenggarakan program pendidikan dan pelatihan untuk meningkatkan kualitas dan profesionalitas sumber daya pariwisata, memastikan layanan yang unggul dan berstandar tinggi.
6. **Membangun Jaringan Sosial:** Mengembangkan jaringan sosial yang memadai dan berkelanjutan untuk anggota komunitas serta lingkungan sekitar, mendorong kolaborasi dan dukungan yang luas.
7. **Kolaborasi dengan Pemangku Kepentingan:** Berkolaborasi dengan berbagai pemangku kepentingan, termasuk pemerintah, sektor swasta, dan organisasi lainnya, untuk memajukan pariwisata yang lebih inklusif dan berdaya saing.

Solusi Kerjasama yang Vacanator Tawarkan

Bergabung dengan Vacanator memberikan berbagai solusi kerjasama yang dirancang untuk memaksimalkan keuntungan dan keberlanjutan bisnis.

1. **Vacanator menawarkan platform yang mudah digunakan:** Kami memberikan kemudahan dalam penggunaan platform yang intuitif dan efisien, sehingga Anda dapat fokus pada pengembangan bisnis tanpa kendala teknis.
2. **Tanpa biaya pembuatan dan registrasi:** Bergabung dengan Vacanator tidak memerlukan biaya pembuatan atau registrasi, memungkinkan Anda memulai kerjasama tanpa beban finansial awal.



3. **Dukungan dalam Pengoperasian Platform:** Vacanator sepenuhnya mengoperasikan sistem, sehingga anggota dapat fokus pada pemasaran dan penjualan melalui tautan serta menyelesaikan Job-order. Dengan dukungan ini, anggota tidak perlu khawatir tentang aspek teknis dan dapat mengoptimalkan usaha mereka dalam mencapai target penjualan.
4. **Sistem yang transparan dan berkeadilan:** Kami menjamin sistem yang transparan dan adil bagi semua mitra, memastikan bahwa setiap transaksi dan pembagian keuntungan dilakukan secara jelas dan merata.
5. **Keterbukaan akses komunikasi:** Vacanator menjamin akses komunikasi yang terbuka dan responsif, memungkinkan Anda mengajukan pertanyaan atau mendapatkan bantuan kapan saja.
6. **Keamanan kerjasama jangka panjang:** Kami berkomitmen untuk memberikan keamanan dalam kerjasama jangka panjang, sehingga Anda dapat merencanakan dan mengembangkan bisnis dengan percaya diri.

Dengan solusi kerjasama ini, Vacanator berupaya untuk membangun hubungan yang saling menguntungkan dan berkelanjutan, mendukung pertumbuhan pelaku usaha lokal dalam industri pariwisata Bali.

Istilah yang digunakan dalam sinergi kerjasama Vacanator

Vacanator berkomitmen merajut jaringan kerjasama lokal yang kuat, memberikan dampak positif yang signifikan bagi semua pihak yang terlibat. Mari kita telusuri elemen-elemen kunci (sebutan) dalam lingkaran kerjasama lokal yang dibangun Vacanator.

1. Operator

Sebagai jantung dari operasional, Vacanator berperan penting dalam mengatur dan mengelola layanan yang ditawarkan. Dengan dedikasi penuh, Vacanator memastikan bahwa setiap detail operasional berjalan mulus dan sesuai dengan standar. Ini semua demi menciptakan pengalaman tak terlupakan bagi setiap wisatawan yang menggunakan layanan.

2. Affiliator

Affiliator adalah mitra strategis dalam pemasaran layanan Vacanator. Mereka mendapatkan insentif berupa komisi dari setiap penjualan yang berhasil dilakukan. Dengan sistem ini, para



affiliator didorong untuk mempromosikan layanan Vacanator secara antusias dan kreatif, sehingga jangkauan dan visibilitas merek semakin meluas.

Affiliator yang berhasil menjual produk dan layanan akan mendapatkan prioritas dalam mengambil Job-order dari pesanan yang mereka jual. Ini memberikan keuntungan kompetitif dalam mendapatkan lebih banyak pekerjaan dan pendapatan.

3. Partners

Partner di Vacanator, yang merupakan istilah untuk Affiliator yang mengambil Job-order dari Affiliator lain yang berhasil melakukan transaksi, Partner ini memainkan peran yang sangat penting dalam memastikan kualitas layanan dan kepuasan pelanggan.

4. Vendor

Vendor adalah mitra penyedia layanan produk dan jasa yang bekerja sama dengan Vacanator. Kerjasama ini menjamin bahwa semua layanan yang diberikan memiliki kualitas terbaik, memenuhi setiap harapan pelanggan, dan menciptakan pengalaman yang menyenangkan bagi para wisatawan.

5. Job-order

Job-order adalah istilah yang digunakan untuk setiap pekerjaan yang dikeluarkan oleh Vacanator per transaksi yang terjadi. Setiap Job-order mewakili tugas atau layanan yang perlu diselesaikan oleh partner. Dengan adanya Job-order, akan lebih terstruktur dalam menjalankan tugasnya dan memastikan bahwa setiap transaksi berjalan lancar dan sesuai dengan harapan pelanggan.

6. Paguyuban

Paguyuban berfungsi sebagai komunitas bagi masyarakat lokal yang berprofesi sebagai driver-guide pariwisata. Dalam kerangka kerjasama ini, paguyuban berkomitmen untuk menjalin sinergi dan mengikuti standar kerja yang ditetapkan oleh Vacanator, memastikan bahwa pengalaman wisatawan senantiasa terjaga.

7. Customer

Customer adalah bagian tak terpisahkan dari lingkaran kerjasama ini. Umpan balik dan kepuasan mereka menjadi pendorong utama dalam pengembangan dan peningkatan layanan di masa depan. Setiap pengalaman yang mereka bagikan membantu Vacanator untuk terus berinovasi.



8. Pemerintah

Pemerintah memegang peranan strategis dalam merumuskan regulasi dan kebijakan yang mendukung pengembangan pariwisata berkelanjutan. Kerjasama dengan pemerintah memastikan bahwa semua operasional Vacanator berjalan sesuai dengan ketentuan hukum dan berkontribusi terhadap kesejahteraan masyarakat sekitar.

9. Komunitas Kreatif

Komunitas kreatif, termasuk UMKM, pengerajin lokal dan seniman, serta unsur lainnya untuk memberikan warna unik dalam pengalaman wisata yang ditawarkan. Dengan berkolaborasi dengan mereka, Vacanator membantu mempromosikan budaya lokal dan menghadirkan nilai tambah yang membuat pengalaman wisata menjadi lebih kaya dan mendalam.

10. Elemen Pariwisata Lainnya

Elemen pariwisata lainnya adalah organisasi-organisasi yang bergerak di bidang pariwisata yang memiliki kesamaan visi dan misi serta komitmen kerjasama dengan Vacanator.

Diharapkan dengan kerjasama yang harmonis antara semua pihak ini, Vacanator tidak hanya mampu menyajikan pengalaman wisata yang lengkap dan berkesan, tetapi juga berkontribusi positif terhadap ekonomi dan budaya lokal di Bali. Sinergi ini menciptakan ekosistem pariwisata yang berkelanjutan dan terus berkembang, memberikan manfaat tidak hanya bagi Vacanator dan mitranya, tetapi juga bagi masyarakat lokal yang terlibat dan para wisatawan yang berkunjung ke Bali.

Fitur Unggulan Vacanator

1. **Pemesanan Online yang Praktis:** Nikmati kemudahan dalam memesan layanan wisata dengan cepat dan efisien melalui berbagai perangkat, kapan saja dan di mana saja.
2. **Sistem Pembayaran Terintegrasi yang Aman:** Dengan fasilitas pembayaran yang terjamin keamanannya, pengguna dan pelaku usaha dapat melakukan transaksi dengan tenang dan tanpa hambatan.
3. **Profil Platform yang Menarik dan Profesional:** Dapatkan kepercayaan lebih dengan profil platform yang dilengkapi ulasan dan rating dari pelanggan sebelumnya, meningkatkan kredibilitas dan daya tarik bagi pengguna baru.



4. **Fokus pada Kualitas dan Kepuasan Pengguna:** Vacanator berkomitmen untuk terus meningkatkan kualitas produk dan layanan yang ditawarkan. Kami mendengarkan masukan dari pengguna dan anggota untuk memastikan setiap pengalaman wisata sesuai dengan harapan dan kebutuhan mereka.
Dengan pelayanan yang prima, kami berupaya untuk mencapai tingkat kepuasan pengguna yang tinggi, sehingga mereka dapat dengan senang hati merekomendasikan Vacanator kepada orang lain.
5. **Dukungan Pelanggan Siap 24/7:** Tim dukungan kami selalu siap membantu kapan saja, memastikan pengalaman pengguna yang lancar dan tanpa kendala.
6. **Analisis dan Laporan Kinerja yang Komprehensif:** Akses laporan detail mengenai pendapatan afiliasi melalui dashboard personal yang dirancang untuk setiap anggota, memudahkan pemantauan kinerja.
7. **Dukungan untuk Pelaku Usaha Lokal:** Vacanator berkomitmen untuk membangun kerja sama yang saling menguntungkan dan berkelanjutan, membantu pelaku usaha lokal bersaing di kancah global.
8. **Komitmen Terhadap Pariwisata Berkelanjutan di Bali:** Dengan mempromosikan praktik pariwisata yang ramah lingkungan, kami mendukung kegiatan yang berkelanjutan, bertekad menjadikan Bali sebagai destinasi wisata yang juga menjadi rumah bagi semua orang.

Manfaat Kerjasama dengan Vacanator

Bergabung dengan Vacanator memberikan berbagai manfaat, antara lain:

1. **Peningkatan Peluang Job-order:** Dengan dukungan komunitas dan alat pemasaran yang disiapkan, akan dapat meningkatkan peluang mendapatkan Job-order yang lebih banyak.
2. **Komisi dari Transaksi:** Setiap transaksi yang terjadi melalui tautan unik anggota akan memberikan komisi kepada anggota tersebut, menambah sumber pendapatan lain yang berkelanjutan.
3. **Bagi Keuntungan dari Job-order:** Melalui sistem bagi keuntungan, Anda dan anggota lainnya dapat merasakan manfaat dari kerjasama yang saling menguntungkan, mendorong pertumbuhan bersama.



4. **Komunitas Solid:** Menjadi bagian dari komunitas solid yang saling mendukung dan menguatkan dalam menghadapi tantangan industri pariwisata.
5. **Pengakuan Profesi:** Dengan penguatan komunitas dan sistem yang dibangun, akan lebih mudah mendapatkan pengakuan terhadap profesi Driver freelancer pariwisata (Driver-guide) di mata wisatawan, pemerintah, serta elemen terkait.
6. **Dukungan Pengembangan Diri:** Bersama-sama menyelenggarakan berbagai pelatihan dan workshop untuk meningkatkan keterampilan dan profesionalisme anggota.
7. **Akses ke Jaringan Luas:** Membuka akses ke jaringan luas mitra dan pelaku industri pariwisata, membuka peluang kolaborasi dan pertumbuhan bisnis yang lebih besar.
8. **Promosi dan Pemasaran:** Bersama-sama melakukan promosi dan pemasaran melalui berbagai saluran yang dimiliki Vacanator, akan meningkatkan visibilitas dan daya tarik produk dan layanan di mesin pencari.

Syarat Bergabung dengan Vacanator

Bergabung dengan Vacanator memberikan kesempatan untuk menjadi bagian dari komunitas yang dinamis dan berkelanjutan. Berikut adalah syarat-syarat yang perlu dipenuhi untuk menjadi anggota:

1. **Warga Negara Indonesia (WNI) dengan KTP Domisili Bali:**
 - Calon anggota harus merupakan warga negara Indonesia yang memiliki KTP dengan domisili di Bali.
1. **Siap Menjadi Anggota Bali Driver Guide (BDG):**
 - Komitmen untuk bergabung sebagai anggota Bali Driver Guide, yang merupakan bagian integral dari komunitas Vacanator.
1. **Siap Mematuhi Aturan Kerjasama dan AD/ART Bali Driver Guide:**
 - Mematuhi semua aturan kerjasama serta Anggaran Dasar/Anggaran Rumah Tangga (AD/ART) yang ditetapkan oleh Bali Driver Guide.
1. **Melakukan Registrasi dan Melengkapi Syarat Administrasi yang Dibutuhkan:**
 - Melakukan pendaftaran resmi dan memenuhi semua persyaratan administrasi yang diperlukan untuk keanggotaan.
1. **Mengikuti Pelatihan Dasar untuk Meningkatkan Keterampilan dan Profesionalitas:**
 - Mengikuti pelatihan dasar yang diselenggarakan untuk meningkatkan keterampilan dan profesionalitas sebagai Driver-guide.



1. Menjaga Standar Pelayanan dan Kualitas Termasuk Standar Harga:

- Mempertahankan standar pelayanan dan kualitas, serta memastikan harga yang ditetapkan adil dan sesuai dengan standar yang ada.

Dengan memenuhi syarat-syarat ini, anggota diharapkan dapat berkontribusi secara positif dalam komunitas dan mendukung tujuan Vacanator untuk mendorong keberlanjutan dan pertumbuhan pariwisata di Bali.

Cara Mendaftar atau Registrasi di Vacanator

1. Kunjungi Website Vacanator:

- Buka situs resmi Vacanator dan arahkan ke halaman [affiliate program](#) untuk memulai proses registrasi.
- Jika mengalami kendala, Anda dapat menghubungi [layanan pelanggan](#) untuk mendapatkan bantuan.

Berikut adalah langkah-langkah proses pendaftaran secara online:

1. Isi Formulir Registrasi:

- Lengkapi formulir registrasi dengan data pribadi yang diperlukan, termasuk nama, alamat email, dan informasi kontak lainnya.

2. Verifikasi Email:

- Setelah mengisi formulir, Anda akan menerima email balasan. Pihak Vacanator akan melakukan verifikasi untuk mengkonfirmasi pendaftaran Anda.

3. Lengkapi Profil:

- Setelah verifikasi, anda akan mendapatkan tautan untuk melengkapi syarat administrasi dasar dan detail lain yang diperlukan.

4. Upload Dokumen Pendukung:

- Unggah dokumen yang dibutuhkan, untuk memvalidasi keanggotaan Anda.

5. Ikuti Pelatihan Dasar:

- Daftarkan diri untuk mengikuti pelatihan dasar yang diselenggarakan Vacanator untuk meningkatkan keterampilan dan profesionalitas sebagai bagian dari komunitas.



6. Konfirmasi Keanggotaan:

- Setelah memenuhi semua persyaratan dan menyelesaikan pelatihan, Anda akan menerima konfirmasi keanggotaan resmi dari Bali Driver Guide.

Pengaturan Pembayaran Komisi untuk Affiliator

Vacanator memiliki sistem pembayaran komisi yang terstruktur dan transparan bagi para affiliator. Berikut adalah cara pembayaran komisi dilakukan:

1. Jadwal Pembayaran

- Pembayaran komisi dilakukan setiap bulan. Komisi dari penjualan yang berhasil selama satu bulan akan dibayarkan pada minggu pertama bulan berikutnya.

2. Metode Pembayaran

- Pembayaran komisi dilakukan melalui transfer bank ke rekening yang telah didaftarkan oleh affiliator. Affiliator harus memastikan bahwa informasi rekening yang diberikan akurat untuk menghindari keterlambatan pembayaran.

3. Batas Minimum Pembayaran

- Vacanator menetapkan batas minimum komisi yang harus dicapai untuk dilakukan pembayaran yaitu Rp. 50.000 (Lima puluh ribu rupiah). Jika jumlah komisi belum mencapai batas minimum, komisi tersebut akan diakumulasikan ke bulan berikutnya.

4. Laporan Komisi

- Affiliator dapat mengakses laporan komisi mereka melalui dashboard affiliator di situs web Vacanator. Laporan ini mencakup detail penjualan, jumlah komisi yang diperoleh, serta status pembayaran.

5. Pajak dan Biaya Administrasi

- Semua pembayaran komisi sudah termasuk pajak dan biaya administrasi yang berlaku.
- Affiliator bertanggung jawab untuk melaporkan dan membayar pajak atas penghasilan komisi mereka sesuai dengan peraturan yang berlaku.
- Biaya administrasi dikenakan sebesar **10%** dari total pendapatan affiliator, yang akan dipotong sebelum komisi dibayarkan.



Layanan yang memberikan komisi untuk Affiliator

Sebagai affiliator yang berkolaborasi dengan Vacanator, penting untuk memahami layanan produk dan jasa mana yang memperoleh komisi.

Berikut adalah daftar layanan yang berhak mendapatkan komisi, serta penjelasan singkat mengenai proporsi komisi yang berlaku:

1. Tours

Komisi diberikan untuk setiap penjualan tur yang berhasil. Tur ini mencakup berbagai destinasi menarik yang dikelola oleh Vacanator.

2. Car Rentals

Komisi diberikan untuk setiap transaksi rental mobil yang berhasil. Besarnya komisi dapat bervariasi tergantung pada jenis kendaraan dan durasi sewa yang dipilih oleh pelanggan.

3. Pre-book Tickets and Activities

Penjualan tiket dan aktivitas yang dilakukan juga mendapatkan komisi.

4. Trip Packages

Paket perjalanan yang mencakup beberapa layanan seperti akomodasi, transportasi, dan aktivitas juga memberikan komisi. Komisi ini diproporsikan berdasarkan jumlah layanan yang termasuk dalam paket dan nilai total transaksi.

Proporsi komisi untuk masing-masing layanan tersebut akan diatur secara proporsional, memastikan bahwa setiap affiliator mendapatkan insentif yang adil sesuai dengan kontribusinya dalam mempromosikan dan menjual layanan Vacanator.

Dengan pemahaman yang jelas tentang struktur komisi ini, affiliator dapat merencanakan strategi pemasaran yang lebih efektif dan berpotensi meningkatkan pendapatan mereka.

Peran dan Tanggung Jawab sebagai Partner

1. Mengambil Job-order

- Partner bertanggung jawab untuk menerima dan mengelola Job-order dari bookingan tamu. Mereka harus siap dan tepat waktu dalam menjemput serta mengantar wisatawan ke destinasi yang diinginkan (perhatikan Job-order).



2. Memberikan Layanan Berkualitas

- Partner harus memberikan layanan yang ramah, informatif, dan profesional. Ini mencakup pemberian informasi relevan dan menarik tentang tempat yang dikunjungi serta melayani kebutuhan tamu selama perjalanan.

3. Kepuasan Wisatawan

- Kepuasan wisatawan adalah prioritas utama. Partner harus memastikan semua kebutuhan dan preferensi wisatawan terpenuhi, serta menangani keluhan atau masalah dengan cepat dan efektif.

Syarat dan Ketentuan Menjadi Partner

1. Legalitas Pribadi dan Kerja

- Partner harus memiliki dokumen legalitas dan izin kerja yang sah untuk memastikan operasional berjalan secara legal dan terjamin.

2. Kepatuhan terhadap Standar Layanan

- Saat berperan sebagai partner harus mematuhi standar layanan yang ditetapkan oleh Vacanator, termasuk keselamatan, kebersihan, dan etika kerja.

3. Transparansi dan Koordinasi

- Partner diharuskan untuk berkomunikasi secara transparan dan teratur dengan tim Vacanator, terutama terkait operasional layanan dan penanganan pelanggan.

4. Penggunaan Materi Promosi

- Partner harus menggunakan materi promosi yang disediakan oleh Vacanator dan mematuhi pedoman branding yang ditetapkan. Penyimpangan dari pedoman ini harus mendapatkan persetujuan tertulis.

5. Kepatuhan Hukum dan Etika

- Partner harus mematuhi semua hukum dan peraturan yang berlaku di wilayah Indonesia dan menjalankan bisnis secara etis dan bertanggung jawab.

6. Perjanjian Kerjasama

- Partner harus perjanjian kerjasama dengan Vacanator yang mengatur hak, kewajiban, dan tanggung jawab masing-masing pihak termasuk dengan Affiliator yang memberikan Job-order.



Pengaturan Pembayaran Vacanator kepada Partners

Vacanator memiliki sistem pembayaran yang jelas dan terstruktur untuk memastikan bahwa partners menerima imbalan yang sesuai dengan kontribusi mereka.

1. Jadwal Pembayaran

Pembayaran kepada partners dilakukan secara berkala, paling cepat 5 (Lima) hari setelah Job-order selesai dilaksanakan dan maksimal minggu terakhir pada bulan berjalan. Semua transaksi yang telah diselesaikan selama periode tersebut akan diproses untuk pembayaran.

2. Metode Pembayaran

Pembayaran dilakukan melalui transfer bank ke rekening yang telah didaftarkan oleh partners. Penting bagi partners untuk memastikan bahwa informasi rekening bank yang disediakan adalah benar dan up-to-date untuk menghindari penundaan pembayaran.

3. Batas Minimum Pembayaran

Vacanator menetapkan batas minimum pendapatan yang harus dicapai sebelum pembayaran dapat dilakukan. Jika jumlah pendapatan belum mencapai batas minimum, maka pendapatan tersebut akan diakumulasikan ke bulan berikutnya.

4. Pajak dan Biaya Administrasi

Semua pembayaran kepada partners sudah termasuk pajak dan biaya administrasi yang berlaku. Partners bertanggung jawab untuk melaporkan dan membayar pajak atas pendapatan mereka sesuai dengan peraturan yang berlaku di Indonesia.

Biaya administrasi sebesar **5%** dari total penghasilan partners akan dipotong sebelum pembayaran dilakukan. Potongan ini digunakan untuk menutupi berbagai biaya operasional dan administrasi yang terkait dengan pengelolaan kerjasama ini.

Dengan pengaturan pembayaran yang terstruktur ini, Vacanator berkomitmen untuk menjamin bahwa semua partners dapat fokus pada menyediakan layanan terbaik tanpa harus khawatir tentang masalah pembayaran.

Keuntungan Kerjasama sebagai Vendors

Menjadi vendor dalam jaringan kerjasama Vacanator menawarkan sejumlah manfaat yang dapat meningkatkan bisnis Anda.



Berikut adalah beberapa keuntungan utama yang dapat dinikmati oleh para vendor:

1. Akses ke Pelanggan yang Lebih Luas

- Dengan bergabung dalam jaringan Vacanator, vendor dapat menjangkau basis pelanggan yang lebih besar dan beragam. Vacanator memanfaatkan berbagai saluran pemasaran dan promosi untuk menarik wisatawan, yang secara langsung akan meningkatkan visibilitas layanan atau produk yang ditawarkan oleh vendor.

2. Pembayaran yang Terjamin dan Tepat Waktu

- Vacanator memiliki sistem pembayaran yang terstruktur dengan baik, menjamin bahwa vendor menerima pembayaran secara tepat waktu. Hal ini memberikan kepastian pendapatan dan membantu vendor dalam merencanakan keuangan bisnis mereka dengan lebih baik.

3. Kemitraan Jangka Panjang

- Menjadi bagian dari jaringan Vacanator memungkinkan vendor untuk membangun kemitraan jangka panjang yang saling menguntungkan. Kerjasama ini tidak hanya berfokus pada keuntungan jangka pendek tetapi juga menciptakan hubungan yang kuat dan berkelanjutan yang dapat mendukung pertumbuhan bisnis.

4. Dukungan Pemasaran dan Promosi

- Vendor mendapatkan keuntungan dari dukungan pemasaran dan promosi yang disediakan oleh Vacanator. Ini termasuk akses ke materi promosi, kampanye pemasaran bersama, dan kesempatan untuk tampil dalam promosi khusus yang dapat meningkatkan daya tarik dan penjualan produk atau layanan vendor.

5. Pengembangan Kualitas dan Standar Layanan

- Vacanator bekerja sama dengan vendor untuk memastikan bahwa semua layanan memenuhi standar kualitas yang tinggi. Ini termasuk pelatihan dan dukungan untuk meningkatkan keterampilan dan layanan yang ditawarkan, sehingga vendor dapat memberikan pengalaman terbaik kepada pelanggan.

6. Kontribusi terhadap Pariwisata Berkelanjutan

- Dengan menjadi vendor Vacanator, ikut berpartisipasi dalam mendukung pariwisata berkelanjutan. Hal ini tidak hanya meningkatkan citra bisnis Anda tetapi juga memberikan dampak positif bagi masyarakat dan lingkungan lokal melalui praktik bisnis yang bertanggung jawab.

Kerjasama sebagai vendor dengan Vacanator tidak hanya menawarkan keuntungan finansial tetapi juga memberikan peluang untuk berkembang dan berkontribusi pada industri pariwisata yang berkelanjutan.



Syarat dan Ketentuan Menjadi Vendors

Menjadi vendor dalam jaringan kerjasama Vacanator memerlukan pemenuhan beberapa syarat dan ketentuan yang harus dipatuhi oleh calon vendor.

Berikut adalah syarat dan ketentuan yang berlaku:

1. Legalitas Usaha

- Calon vendor harus memiliki dokumen legalitas usaha yang sah, seperti izin usaha dan NPWP, untuk memastikan bahwa operasional bisnis dapat berjalan secara legal dan terjamin.

2. Kualitas Produk atau Layanan

- Vendor diharapkan dapat menjaga dan meningkatkan kualitas produk atau layanan yang ditawarkan sesuai dengan standar Vacanator. Komitmen terhadap kualitas ini harus konsisten untuk memastikan kepuasan pelanggan.

3. Koordinasi dan Komunikasi

- Vendor harus menjalin komunikasi yang baik dengan tim Vacanator, terutama terkait pengelolaan produk atau layanan dan penanganan pelanggan. Koordinasi yang baik akan memastikan operasional berjalan lancar.

4. Penggunaan Materi Promosi

- Vendor diharuskan menggunakan materi promosi yang disediakan oleh Vacanator dan mematuhi pedoman branding yang telah ditetapkan. Setiap penyimpangan dari pedoman ini harus mendapatkan persetujuan tertulis.

5. Kepatuhan Hukum dan Etika

- Vendor harus mematuhi semua hukum dan peraturan yang berlaku di wilayah operasional mereka dan menjalankan bisnis secara etis dan bertanggung jawab.

6. Perjanjian Kerjasama

- Vendor harus menandatangani perjanjian kerjasama resmi dengan Vacanator yang mengatur hak, kewajiban, dan tanggung jawab masing-masing pihak.

Dengan memenuhi syarat dan ketentuan ini, vendor dapat memastikan bahwa kerjasama dengan Vacanator berjalan dengan baik dan dapat memberikan manfaat yang optimal bagi kedua belah pihak.



Cara Mendaftar Sebagai Vendors

Proses pendaftaran sebagai vendor di jaringan kerjasama Vacanator dirancang untuk memudahkan calon vendor.

Berikut adalah langkah-langkah yang harus diikuti untuk menjadi bagian dari jaringan ini:

1. Hubungi Pihak Vacanator

- Silahkan hubungi Vacanator untuk mendapatkan informasi lengkap mengenai proses pendaftaran dan syarat yang dibutuhkan.

2. Isi Formulir Pendaftaran

- Lengkapi formulir pendaftaran dengan informasi yang diperlukan, seperti nama perusahaan, jenis produk atau layanan yang ditawarkan, alamat, dan kontak yang dapat dihubungi. Pastikan semua informasi yang diberikan akurat dan lengkap.

3. Unggah Dokumen Pendukung

- Siapkan dan unggah dokumen legalitas usaha yang diperlukan, seperti izin usaha dan NPWP, untuk verifikasi. Dokumen ini penting untuk memastikan bahwa operasional bisnis Anda dapat berjalan secara legal dan terjamin.

4. Tinjau dan Setujui Syarat dan Ketentuan

- Baca dengan seksama syarat dan ketentuan yang berlaku, dan nyatakan persetujuan Anda untuk mematuhi semua peraturan yang telah ditetapkan. Memahami dan menyetujui syarat ini adalah langkah penting sebelum melanjutkan pendaftaran.

5. Menunggu Proses Evaluasi

- Setelah mengirimkan formulir dan dokumen, calon vendor harus menunggu proses evaluasi dari tim Vacanator. Evaluasi ini biasanya memakan waktu beberapa hari kerja. Tim akan menilai kesesuaian Anda dengan standar dan kebutuhan Vacanator.

6. Diskusi dan Klarifikasi

- Jika diperlukan, tim Vacanator mungkin akan menghubungi calon vendor untuk diskusi atau klarifikasi lebih lanjut mengenai kerjasama yang diusulkan. Ini adalah kesempatan untuk memberikan informasi tambahan atau menanyakan hal-hal yang belum jelas.



7. Penandatanganan Perjanjian

- Setelah disetujui, calon vendor akan diminta untuk menandatangani perjanjian kerjasama resmi dengan Vacanator. Penandatanganan ini merupakan langkah resmi terakhir sebelum memulai kolaborasi.

Dengan mengikuti langkah-langkah ini, calon vendor dapat dengan mudah bergabung dengan jaringan Vacanator dan memanfaatkan berbagai peluang pertumbuhan bisnis yang ditawarkan.

Pengaturan Pembayaran Vacanator kepada Vendors

Vacanator menyediakan sistem pembayaran yang terstruktur dan transparan untuk memastikan vendor menerima kompensasi yang sesuai dengan kontribusi mereka.

Berikut adalah cara pembayaran dilakukan:

Jadwal Pembayaran - Pembayaran Rutin

- Pembayaran kepada vendor dilakukan secara rutin, umumnya setiap akhir bulan. Seluruh transaksi yang telah diselesaikan dalam periode tersebut akan diproses untuk pembayaran.

Metode Pembayaran - Transfer Bank

- Pembayaran dilakukan melalui transfer bank ke rekening yang telah didaftarkan oleh vendor. Vendor harus memastikan bahwa informasi rekening bank yang diberikan adalah benar dan terbaru untuk menghindari penundaan pembayaran.

Laporan Pendapatan - Akses Laporan

- Vendor mendapatkan laporan pendapatan mereka setiap bulan yang disediakan oleh Vacanator. Laporan ini mencakup detail transaksi, pendapatan yang diperoleh, dan status pembayaran.

Pajak dan Biaya Administrasi

- Semua pembayaran kepada vendor sudah termasuk pajak dan biaya administrasi yang berlaku. Vendor bertanggung jawab untuk melaporkan dan membayar pajak atas pendapatan mereka sesuai dengan peraturan yang berlaku di negara mereka.



Biaya Administrasi

- Biaya administrasi sebesar **5%** dari total penghasilan vendor akan dipotong sebelum pembayaran dilakukan. Potongan ini digunakan untuk menutupi berbagai biaya operasional dan administrasi yang terkait dengan pengelolaan kerjasama ini.

Dengan pengaturan pembayaran yang terstruktur ini, Vacanator berkomitmen untuk memastikan bahwa semua vendor dapat fokus pada menyediakan layanan dan produk terbaik tanpa harus khawatir tentang masalah pembayaran.

Skema Komisi untuk Affiliator

Dalam kerjasama dengan Vacanator, affiliator mendapatkan komisi yang bervariasi berdasarkan jenis produk yang dijual. Berikut adalah rincian skema komisi untuk setiap produk:

- **Produk Tours dan Trip Packages**
 - Komisi afiliasi sebesar **5%** dari setiap penjualan yang berhasil.
- **Produk Car Rentals**
 - Komisi afiliasi sebesar **5%** dari setiap transaksi rental mobil yang berhasil.
- **Produk Pre-book Tickets and Activities**
 - Komisi afiliasi sebesar **5%** dari setiap penjualan tiket dan kegiatan yang berhasil.

Skema Kerjasama Baru: Affiliator Sebagai Partner

Vacanator memahami pentingnya fleksibilitas dan peluang bagi para affiliator yang ingin meningkatkan penghasilan. Oleh karena itu, diharapkan semua affiliator untuk berperan ganda sebagai partner.

Keuntungan Menjadi Affiliator Sekaligus Partner

- **Prioritas Mengambil Job Order**
 - Affiliator yang juga berperan sebagai partner akan mendapatkan prioritas dalam pengambilan job order yang berhasil dijualnya tersebut. Ini memberikan kesempatan untuk meningkatkan pendapatan sebagai affiliator sekaligus partner.



- **Pembagian Keuntungan**
 - Affiliator yang juga berperan sebagai partner mendapatkan full keuntungan penjualan tiket atau aktivitas sesuai Job-order setelah dipotong **biaya administrasi**.
- **Kesepakatan Khusus**
 - Affiliator yang tidak mengambil Job-order dari penjualannya diberlakukan kesepakatan khusus antara pihak affiliator (pemasar yang menjual) dengan pihak partner (penerima/pengambil Job-order).
 - Keuntungan penjualan tiket atau aktivitas akan dibagi sebagai berikut: 50% kepada partner yang mengambil Job-order, 50% kepada affiliator yang memiliki Job-order awal.
 - Skema biaya administrasi akan diberlakukan kepada masing-masing pihak

Skema Biaya Administrasi Vacanator

Dalam setiap transaksi yang terjadi di Vacanator, diterapkan biaya administrasi untuk mendukung operasional dan pengelolaan kerjasama. Berikut adalah rincian biaya administrasi yang dikenakan kepada masing-masing pihak:

Affiliator

- **Biaya Administrasi:** Affiliator dikenakan biaya administrasi sebesar **10%** dari komisi yang diterima. Biaya ini dipotong dari komisi yang diperoleh dari penjualan yang berhasil dilakukan (*Situasi khusus dimana Job-order dilempar kepada partner*).

Partner

- **Biaya Administrasi:** Partner dikenakan biaya administrasi sebesar **5%** dari pendapatan yang diterima. Biaya ini dipotong dari pendapatan yang dihasilkan dari Job-order yang diselesaikan (*Situasi khusus dimana Job-order didapat dari affiliator lain*).

Affiliator langsung mengambil Job-order

- **Biaya Administrasi:** Affiliator langsung mengambil Job-order dikenakan biaya administrasi sebesar **5%** dari pendapatan yang diterima. Biaya ini dipotong dari total pendapatan yang dihasilkan dari transaksi atau layanan yang diselesaikan.

Vendor

- **Biaya Administrasi:** Vendor dikenakan biaya administrasi sebesar **5%** dari harga kontrak. Biaya administrasi ini diambil dari total pendapatan yang terjadi dalam setiap transaksi yang dilakukan oleh Vacanator.



Catatan Penting!!!

- **Penjualan Tiket dan Aktivitas Tanpa Transportasi**
 - Jika penjualan tiket dan aktivitas tidak melibatkan transportasi atau partner lain, seluruh keuntungan menjadi hak affiliator setelah dipotong **biaya administrasi khusus**.
- **Biaya Administrasi Khusus**
 - Untuk penjualan tiket dan aktivitas Vacanator mengenakan biaya administrasi khusus, yaitu sebesar **10%**

Dengan skema ini, Vacanator berusaha memastikan bahwa setiap pihak dalam jaringan kerjasama mendapatkan bagian yang adil dan sesuai dengan kontribusinya, sekaligus mendukung operasional yang efisien. Semua pihak yang terlibat dapat berkontribusi dalam menjaga kualitas layanan dan produk yang ditawarkan kepada pelanggan

Ketentuan Tambahan dalam Kerjasama Vacanator

Dalam menjaga kelancaran operasional dan memastikan semua Job-order ditangani dengan baik, Vacanator menerapkan beberapa ketentuan tambahan yang harus dipatuhi oleh semua pihak yang terlibat dalam jaringan kerjasama ini.

Penyerahan Job-order ke Pihak Lain

1. Penyerahan oleh Affiliator

- Jika affiliator yang mendapatkan Job-order tidak dapat mengambil Job-order tersebut, Vacanator memiliki hak untuk menyerahkan Job-order kepada partner lain atau paguyuban yang ada. Hal ini dilakukan untuk memastikan bahwa semua Job-order dapat diselesaikan tepat waktu dan sesuai dengan standar layanan yang ditetapkan.

2. Ketentuan "Share Job-order"

- Penyerahan job order kepada pihak lain diatur dalam ketentuan "Share Job-order". Ketentuan ini memastikan bahwa setiap penyerahan Job-order dilakukan secara adil dan transparan, dengan mempertimbangkan ketersediaan dan kemampuan partner atau paguyuban untuk menangani Job-order tersebut.



3. Komunikasi dan Koordinasi

- Affiliator yang tidak dapat mengambil Job-order diwajibkan untuk segera menginformasikan kepada tim Vacanator mengenai ketidakmampuan mereka. Koordinasi yang baik sangat penting untuk memastikan bahwa Job-order dapat dialihkan tanpa mengganggu pengalaman wisatawan.

Dengan ketentuan tambahan ini, Vacanator berupaya untuk menjaga kualitas dan keandalan layanan, memastikan bahwa setiap wisatawan mendapatkan pengalaman terbaik dan setiap Job-order dikelola secara efisien. Ini juga memberikan fleksibilitas bagi affiliator untuk tetap terlibat dalam kerjasama meskipun tidak selalu dapat mengambil semua Job-order yang mereka hasilkan.

Ketentuan "Share Job-order" Vacanator

Ketentuan ini dibuat untuk memastikan bahwa setiap penyerahan Job-order dilakukan secara adil dan transparan, dengan mempertimbangkan ketersediaan dan kemampuan partner atau paguyuban untuk menangani Job-order tersebut. Hal ini bertujuan untuk menciptakan sistem yang efisien dan meningkatkan pengalaman baik bagi partner maupun pelanggan. Berikut adalah pertimbangan yang lebih rinci dalam penentuan siapa yang menerima Job-order:

1. Nomor Antrean Job-order:

- Setiap Job-order akan diatur berdasarkan nomor antrean yang ditentukan secara sistematis. Proses ini memastikan bahwa setiap partner yang terdaftar mendapatkan kesempatan yang adil dan bergiliran untuk menerima Job-order. Sistem antrean ini akan diperbarui secara berkala untuk mencerminkan status terkini dari setiap partner.

2. Area Penjemputan Job-order:

- Lokasi geografis dari penjemputan Job-order menjadi faktor penting dalam alokasi pekerjaan. Pertimbangan ini bertujuan untuk mengurangi waktu perjalanan dan biaya operasional bagi partner, serta meningkatkan kepuasan pelanggan dengan pengaturan yang lebih efisien. Informasi tentang area penjemputan akan dikumpulkan dan dianalisis untuk menentukan distribusi Job-order yang paling tepat.



3. Permintaan Khusus dari Customer:

- Dalam beberapa kasus, pelanggan mungkin memiliki permintaan khusus yang harus dipenuhi. Hal ini bisa mencakup kemampuan berbahasa tertentu, pengetahuan tentang budaya lokal, atau keahlian khusus yang diperlukan dalam menangani Job-order. Oleh karena itu, partner yang memiliki kualifikasi yang sesuai akan diprioritaskan untuk Job-order tersebut.

4. Kesiapan Partner sebagai Penerima Job-order:

- Penting bagi partner yang menerima Job-order untuk menunjukkan kesiapan dan kemampuan dalam memenuhi kebutuhan serta ekspektasi pelanggan. Kesiapan ini akan dinilai berdasarkan pengalaman sebelumnya, ulasan dari pelanggan, dan pelatihan yang telah diikuti. Partner yang tidak aktif atau tidak memenuhi standar kualitas akan dipertimbangkan untuk tidak menerima Job-order hingga mereka siap kembali.

5. Permintaan Affiliator Pemilik Job-order:

- Affiliator yang memiliki Job-order memiliki hak untuk mengajukan permintaan khusus terkait partner yang diinginkan untuk menangani pesanan mereka. Permintaan ini akan dipertimbangkan selama tidak bertentangan dengan ketentuan lain yang ada, serta jika partner yang dimaksud tersedia dan sesuai dengan kriteria yang telah ditetapkan.

Dengan ketentuan ini, Vacanator berkomitmen untuk menciptakan lingkungan kerja yang adil, transparan, dan efisien. Dengan demikian, setiap partner akan memiliki kesempatan yang sama. Keberlanjutan dan perkembangan karier partner sangat penting bagi kami, dan kami akan terus mengupayakan sistem yang mendukung pertumbuhan bersama.

Ketentuan Operasional Tambahan Lainnya

Ketentuan lainnya yang berhubungan dengan operasional akan diatur dalam Standar Operasional Prosedur (SOP) untuk menunjang kelancaran dan kepastian dalam pelaksanaan berbagai aktivitas, termasuk:

1. Promosi dan Pemasaran:



- Strategi promosi dan pemasaran akan dirancang untuk meningkatkan visibilitas dan daya tarik layanan Vacanator di pasar. Kegiatan ini mencakup penggunaan media sosial, kolaborasi dengan influencer, serta partisipasi dalam event pariwisata lokal dan internasional.

2. Pendistribusian Job-order:

- Sistem pendistribusian Job-order akan terus diperbaiki untuk memastikan alokasi yang efisien dan adil. Proses ini melibatkan pemantauan dan evaluasi berkelanjutan terhadap kinerja dan kesiapan partner.

3. Pelayanan Prima:

- Standar pelayanan yang tinggi akan diterapkan di seluruh aspek operasional. Pelatihan berkala akan diberikan kepada semua anggota untuk memastikan mereka dapat memberikan layanan yang unggul dan memenuhi ekspektasi pelanggan.

4. Penjualan Extra (Up-selling):

- Strategi up-selling akan dikembangkan untuk meningkatkan pendapatan melalui penawaran produk atau layanan tambahan yang relevan bagi pelanggan. Anggota akan dilatih untuk mengidentifikasi peluang up-selling yang efektif tanpa mengurangi kepuasan pelanggan.

5. Menerima Feedback:

- Mekanisme untuk menerima dan menanggapi feedback dari pelanggan akan diimplementasikan. Feedback ini akan digunakan sebagai dasar untuk terus meningkatkan kualitas layanan dan produk yang ditawarkan.

6. Penanganan Keluhan:

- Prosedur penanganan keluhan yang jelas dan cepat akan disediakan untuk memastikan bahwa setiap masalah yang dihadapi pelanggan dapat diselesaikan dengan segera dan efektif. Tim dukungan akan dilatih untuk menangani situasi ini dengan profesionalisme dan empati.

7. Penggunaan Teknologi dan Sistem Informasi:

- Mengimplementasikan teknologi terbaru dalam sistem informasi untuk meningkatkan efisiensi operasional dan pengelolaan data. Pelatihan rutin akan diberikan kepada anggota untuk memastikan mereka dapat memanfaatkan teknologi ini dengan optimal.

8. Pengelolaan Keuangan:



- o Menetapkan prosedur pengelolaan keuangan yang transparan dan akuntabel. Setiap transaksi akan dicatat dengan rinci, dan laporan keuangan akan tersedia secara berkala untuk anggota dan pemangku kepentingan.

9. Pengembangan Produk dan Layanan Baru:

- o Melakukan riset pasar secara berkala untuk mengidentifikasi kebutuhan dan tren baru di industri pariwisata. Tim pengembangan produk akan bertanggung jawab untuk merancang dan menguji layanan baru sebelum diluncurkan kepada publik.

10. Manajemen Risiko:

- o Mengidentifikasi potensi risiko dalam operasional dan mengembangkan strategi mitigasi yang efektif. Anggota akan dilatih untuk mengenali dan menangani situasi risiko dengan cepat dan tepat.

11. Pemeliharaan Fasilitas dan Peralatan:

- o Menetapkan jadwal pemeliharaan rutin untuk fasilitas dan peralatan yang digunakan dalam operasional. Hal ini untuk memastikan semua aset dalam kondisi optimal dan mengurangi waktu henti operasional.

12. Kerja Tim dan Kolaborasi:

- o Mendorong budaya kerja tim yang kolaboratif melalui rapat rutin dan kegiatan pembangunan tim. Ini bertujuan untuk memperkuat komunikasi internal dan efektivitas kerja.

Dengan SOP ini, Vacanator berkomitmen untuk memastikan setiap aspek operasional berjalan dengan lancar dan efektif, mendukung pertumbuhan komunitas serta kepuasan pelanggan secara berkelanjutan.

KETERANGAN	Harga	Harga Jual	Komisi Affiliator 5%	SKEMA PENDAPATAN SHARING JOB ORDER		
				Affiliator	Partner	Vendor
Transportasi	500.000	1.000.000	50.000	(200.000 - 50.000 : 2) 75.000 + 50.000 - 10%	(200.000 - 50.000 : 2) + 500.000 575.000 - 5%	300.000 - 5%
Harga pokok tiket/aktivitas	300.000			115.000	557.750	285.000
Keuntungan tiket/aktivitas	200.000					
Biaya administrasi	56.250		<-----	12.500	28.750	15.000

KETERANGAN	Harga	Harga Jual	Komisi Affiliator 5%	SKEMA PENDAPATAN AFFILIATOR MERANGKAP PARTNER		
				Affiliator + Partner		Vendor
Transportasi	500.000	1.000.000	X	(200.000 + 500.000)		300.000 - 5%
Harga pokok tiket/aktivitas	300.000			700.000 - 5%		285.000
Keuntungan tiket/aktivitas	200.000			665.000		
Biaya administrasi	50.000		<-----	35.000		15.000

KETERANGAN	Harga	Harga Jual	Komisi Affiliator 5%	SKEMA PENDAPATAN TICKETS & VOUCHER		
				Affiliator		Vendor
Harga pokok tiket/aktivitas	300.000	700.000	X	200.000		300.000 - 5%
Keuntungan tiket/aktivitas	200.000			200.000 - 10%		285.000
Biaya administrasi	35.000		<-----	20.000		15.000